



Warum Extensions der Gamechanger für deinen Salon sind

Einleitung

In einer Branche, in der Kundenzufriedenheit, Qualität und Umsatz eng miteinander verknüpft sind, braucht es ein Angebot, das all das vereint. Genau hier kommen unsere Premium-Extensions ins Spiel. Mit ihnen kannst du nicht nur deine Kund*innen begeistern, sondern auch deinen Umsatz auf ein ganz neues Level heben. Dieses Buch zeigt dir, wie.

Kapitel 1: Das Umsatzgeheimnis hinter unseren Extensions

Unsere Extensions stehen für Luxus, Qualität und Effizienz. Du kaufst sie für nur 200-250 EUR ein und verkaufst sie in deinem Salon für mindestens 650 EUR weiter. Das ergibt pro Kund*in eine Gewinnspanne von rund 400-450 EUR - und das in nur einem Termin.

Und das Beste? Unsere Methode dauert nur 20 Minuten. Inklusive Kassieren und Einschneiden (ohne Styling) brauchst du nur 30 Minuten pro Kundin. Das heißt: In nur einer halben Stunde machst du einen Umsatz von ca. 800 EUR und einen direkten Gewinn von 550 EUR.

So etwas bietet dir kein klassischer Haarschnitt.

Kapitel 2: Wiederkehrende Einnahmen durch treue Kunden

Extensions sind kein Einmal-Geschäft. Deine Kundinnen kommen alle 6-12 Wochen wieder, um ihre Extensions hochsetzen zu lassen. Das bedeutet für dich: Regelmäßige Termine. Regelmäßiges Einkommen. Und langfristige Kundenbindung.

Zusätzlich kannst du mit unserer passenden Pflegeserie weiteres Umsatzpotenzial nutzen. Du empfiehlst passende Pflegeprodukte für die Extensions - und deine Kundin kauft sie direkt bei dir. Damit steigerst du deinen durchschnittlichen Verkaufswert pro Termin weiter.

Kapitel 3: Glückliche Kund*innen = sichere Zukunft

Unsere Extensions stehen für Premium-Qualität. Sie sind angenehm zu tragen, fühlen sich natürlich an und sehen einfach fantastisch aus. Deine Kundinnen werden sich mit ihrem neuen, volleren Haar nicht nur schöner, sondern auch selbstbewusster fühlen.

Das sorgt für Vertrauen und emotionale Bindung - zwei Faktoren, die dafür sorgen, dass sie immer wieder kommen und dich begeistert weiterempfehlen.

Kapitel 4: So positionierst du dich als Premium-Salon

Durch die Spezialisierung auf hochwertige Extensions hebst du dich von Mitbewerbern ab. Deine Arbeit wirkt edler, professioneller und wird auch so wahrgenommen.

Du kannst höhere Preise verlangen, dein Branding auf Luxus ausrichten und gezielt Kund*innen ansprechen, die Qualität suchen - und bereit sind, dafür zu zahlen.

Kapitel 5: So skalierst du dein Business mit Extensions

Wenn du dich auf unsere Methode und Extensions spezialisierst, kannst du dein gesamtes Salon-Konzept darauf ausrichten:

- Premiumpreise durch Spezialisierung
- Optimierte Abläufe = mehr Kunden pro Tag
- Mehr Umsatz bei weniger Stress
- Mitarbeiter schulen & Umsatz multiplizieren

Du kannst sogar eigene Stylist*innen auf unsere Methode schulen lassen und so dein System vervielfältigen. Du verdienst also nicht mehr nur an deiner eigenen Leistung, sondern an deinem ganzen Team.

Kapitel 6: Starte jetzt - mit deiner kostenlosen Zoom-Beratung

Wir zeigen dir in einem persönlichen Zoom-Call, wie du die Methode in deinem Salon umsetzt.

- Welche Preismodelle für dich sinnvoll sind
- Wie du deine Kundschaft auf Extensions vorbereitest

- Wie du Pflegeprodukte strategisch verkaufst

Und das Beste: Die Beratung ist 100 % kostenlos.

Fazit: Du hast nichts zu verlieren - aber alles zu gewinnen

Mehr Umsatz, weniger Stress, glückliche Kundinnen und ein sicheres Businessmodell für die Zukunft. Starte jetzt deine Umsatzrevolution.

Trag dich jetzt für ein kostenloses Zoom-Meeting ein.



<https://professionell.hellsternhair.de/zoom-beratung/>